

Template Businesscase

In 9 stappen naar het beste resultaat



INHOUD

1	Managementsamenvatting	3
2	Huidige situatie	3
3	Gewenste situatie	3
4	Kosten-baten analyse	4
5	Risicoanalyse	4
6	Aanbeveling	4
7	Planning	4
8	Scope & Projectgroep	5
9	Rapportage	5

1 MANAGEMENTSAMENVATTING

- Waarom gaan we dit doen?
- Welke opties zijn er?
- Wat zijn de benodigde middelen?
- Welke voordelen levert het op?
- Wat zijn de risico's?
- Wat is de ROI?

2 HUIDIGE SITUATIE

- Wat is de huidige situatie: welk probleem, uitdaging of kans is er?
- Waarom is deze er en is deze nog niet eerder opgepakt?

3 GEWENSTE SITUATIE

- Wat wil je bereiken met de oplossing?
- Waarom wil je dit project starten?
- Kwalificeer de voordelen die de oplossing voor de organisatie zal genereren.





4 KOSTEN-BATEN ANALYSE

- Geef m.b.v. ROI's een vergelijking van de verwachte kosten en baten.
- Maak e.a. SMART, hoe gaan de verwachte baten ook echt gehaald worden.

5 RISICO ANALYSE

- Welke risico's zijn er?
- Hoe (en door wie) worden die beheerd?

6 AANBEVELING

- De aanbeveling zou het probleem direct moeten aanpakken
- Hoe laten jullie de kosten opwegen t.o.v. de baten ?
- Wat komt er kijken bij de uitvoer hiervan?
- Welke middelen moeten er worden ingezet?
- Met welke beperkingen moet rekening gehouden worden?

7 PLANNING

- Een overzicht van activiteiten en tijdlijnen.
- Hoelang wordt er vrijgemaakt voor dit project ?
- Welke afdelingen en personen zijn verantwoordelijk voor welke taken op welk moment?

8 SCOPE & PROJECTGROEP

- Beschrijving van de taken die nodig zijn om het project te laten voltooien.
- Wie krijgt welke rol met welke verantwoordelijkheden?
- Wanneer is er samenwerking vereist?

9 RAPPORTAGE

- Wanneer vinden de voortgangsupdates plaats?
- In de rapportage staat o.a.:
 - Zijn de voordelen bereikt?
 - Levert het de beloofde voordelen op?
 - Zo nee: waarom (nog) niet ?
 - Wat kan er gebeuren om een betere uitkomst te waarborgen?





MEER WETEN?

EEN SUCCESMANAGER STAAT VOOR JE KLAAR!

Wil je aan de slag met een ROI of business case waarin de software van AFAS een centrale rol speelt?

De AFAS Succesmanager helpt je graag om de meerwaarde van de verdere automatisering met onze software in kaart te brengen.

MAAK EEN AFSPRAAK

[Direct online](#)

OF BEZOEK DE SITE

klant.afas.nl/thema/roi-businesscase